



OVER TURBEL

TURBEL is een herkend bedrijf in de productie van zelfklevende etiketten en in de implementatie van identificatieoplossingen.

ONZE MISSIE

Identify & personalize things and people

ONZE WAARDEN

Kwaliteit
Green
Zelfstandigheid
Team Spirit
Verdraagzaamheid

ONZE INZET VOOR DIVERSITEIT

TURBEL wenst dat zijn medewerkers de Brusselse samenleving in al haar diversiteit weerspiegelt. Daarom moedigen we alle mensen aan om zich te melden, ongeacht hun afkomst, huidskleur, geslacht, leeftijd, seksuele geaardheid, filosofische overtuiging, handicap enz.

CONTACT

T: +32 240 94 00
E: donatienne.stuyck@turbel.be
W: www.turbel.be

SOCIAL

 @turbelIndustrialProducts
 @turbel_family
 @turbelsa

TURBEL

Sales Representative

Zin in een nieuwe uitdaging? Je bent gemotiveerd en wil in een **familiebedrijf** werken **dat flexibiliteit, zelfstandigheid en vertrouwen** behartigt?

We hebben de perfecte baan voor u!

TURBEL is op zoek naar een nieuwe « **Sales Representative** » voor zijn Business unit Industry in de regio Antwerpen.

YOUR JOB

In samenwerking met de Sales Manager en uw collega's :

Als Expert in je vakgebied en op de baan aanwezig te zijn, staat u in contact met potentiële en bestaande klanten :

- Je staat in voor de presentatie en verkoop van onze producten uit het industriële gamma (etiketten van alle soorten, linten, printers, etiketteertangen, andere producten in verband met verpakking en etikettering, ...) en voor de prijsonderhandelingen
- Je analyseert, begrijpt en kent de behoeften en verwachtingen van de klant
- Prospectie en opvolging van klanten
- Prospecten onderzoeken en benaderen (telefonische prospectie, afspraken maken, ...)

Je volgt de offertes van de klanten op, in samenwerking met de back office van de productie, vanaf het opstellen en valideren tot de levering :

- Follow-up van lopende offertes en contracten
- Opvolging van telefoongesprekken en e-mails
- Herlancering van aanbiedingen op het juiste moment...

Binnen het bedrijf TURBEL:

- In samenwerking met de Product Manager en de Marketing volg je de marketingacties op en analyseer je het rapport van deze acties.
- Je aarzelt niet om vernieuwende voorstellen te doen in de manier waarop je de markt benadert en prospecten te overtuigen.
- Je werkt samen met het backoffice team om een optimale opvolging van je klanten/prospecten te verzekeren.
- Je neemt deel aan interne vergaderingen.
- Je informeert het management en de productie over de toestand van de markt, de behoeften en de moeilijkheden van jouw functie.

YOUR PROFILE

- Je bent communicatief, dynamisch en zeer commercieel ingesteld. De industriële wereld interesseert jou.
- Je bent klant- en resultaatgericht.
- Je hebt sterke persoonlijkheid en een goede commerciële feeling.
- Je bezit een grote dosis doorzettingsvermogen, werklust en een hands on mentaliteit.
- Je bent proactief en zelfstandig.
- Vlotte taalkennis Nederlands. Een goede kennis van het Frans en het Engels is een pluspunt.

OUR OFFER

- Een boeiende en motiverende uitdaging voor onbepaalde tijd in een aangename, open en flexibele werkomgeving.
- Een gevarieerde en stimulerende functie op een strategische positie
- Een fulltime baan in een gemotiveerd en vriendelijk team
- Een grondige opleiding op de baan
- Een aantrekkelijk loonpakket
- Een aantal extralegale voordelen die gepaard zijn met de functie

GEÏNTERESSEERD?

Bent u in deze baan en ons bedrijf geïnteresseerd? Stuur uw CV en sollicitatiebrief naar het volgende adres: donatienne.stuyck@turbel.be ter attentie van Donatienne Stuyck, HR & Office Manager

